

# **ІННОВАЦІЙНЕ ПІДПРИЄМНИЦТВО ТА УПРАВЛІННЯ СТАРТАП ПРОЕКТАМИ**

## **INNOVATIVE ENTREPRENEURSHIP AND STARTUP PROJECTS MANAGEMENT**

**Курс – 3; семестр – 5; всього годин - 90; 3 кредити.**

**Year – 3; semester- 5; total hours - 90; 3 ECTS credits.**

**Метою дисципліни** є формування системи знань і практичних навичок у створенні і управлінні стартапами на початковій стадії, підготовка студентів до участі в інкубаційних, акселераційних і грантових програмах підтримки стартапів.

**The purpose of the discipline** is to form a system of knowledge and practical skills in the creation and management of startups; to prepare and participate students in incubation, acceleration and grant programs of support startups.

**Завдання:** курс призначений для отримання розуміння основних принципів роботи стартап екосистеми; оволодіння практичними методами креативного мислення і дизайн мислення для обрання власної ідеї стартапу, оцінки її актуальності і реалістичності; здатності роботи в команді, розробки бізнес-моделі стартапу та підготовки власного проекту для пошуку фінансування.

**Objectives:** the course is designed to gain an understanding of the basic principles of the startup ecosystem; to master practical methods of creative thinking and design thinking; to choose your own startup idea, assess its relevance and realism; to gain ability to work in a team; to develop a business model for a startup and to prepare your own project to seek funding.

**Предмет:** методи креативного мислення та дизайн мислення; інструменти брейнстормінгу, принципи customer development; базові принципи маркетингу; принципи венчурного ринку.

**Subject:** methods of creative thinking and design thinking; brainstorming tools, customer development principles; basic marketing principles; venture market principles.

<b>Зміст дисципліни розкривається в темах:</b>	<b>The content of the discipline is revealed in the topics:</b>
<p>1. Стартап екосистема</p> <p>2. Основні принципи формування команди, ролі в команді стартапу</p> <p>3. Дизайн мислення. Визначення проблем, емпатія. Пошук і вибір ідей. Валідація ідеї стартапу.</p> <p>4. Канва бізнес моделі.</p> <p>5. Дослідження клієнтів. Попереднє дослідження ринку.</p> <p>6. Мінімально життезадатний продукт.</p> <p>7. Оцінка ринку. Аналіз конкурентів.</p> <p>8. основи маркетингу для стартапів.</p> <p>9. Інвестиції, фінанси та юридичні особливості стартапів.</p> <p>10. Пітчі стартапів.</p>	<p>1. Startup ecosystem</p> <p>2. Basic principles of team formation, roles in the startup team</p> <p>3. Design thinking. Problem definition, empathy. Search and selection of ideas. Validation of a startup idea.</p> <p>4. Canvas business model.</p> <p>5. Customer development. Preliminary market research.</p> <p>6. Minimum viable product.</p> <p>7. Market assessment. Competitors analysis.</p> <p>8. Basics of marketing for startups.</p> <p>9. Investments, finances and legal features of startups.</p> <p>10. Startup pitches.</p>

**Методика викладання та методи навчання:** лекції, практичні заняття, самостійна робота, консультації.

**Methodic of teaching and educational methods:** lectures, practical training, self-development works, consultations.

**Оцінювання:** екзамен у формі презентації стартапів.

**Examination:** exam in the form of a presentation of startups.